



Fliegender Service

Für Stefan Raymann, den stellvertretenden Teamleiter Service bei SCHUBIGER, fühlt sich das Fahren im neuen Vito nahezu wie Fliegen an

PURE FREUDE

SCHUBIGER Haushalt setzt mit Überzeugung auf neun neue Vito. Auch die Vorteile des Wartungs- und Reparaturvertrags überzeugen

Nein funkelneue Mercedes-Benz Vito 114 CDI KA 4x4 sind derzeit landesweit für SCHUBIGER Haushalt unterwegs. Die Zusammenarbeit gestaltet sich problemlos, die Begeisterung ist groß. Kurzum: Die noch junge Partnerschaft mit Mercedes-Benz steht unter einem guten Stern.

Doch alles der Reihe nach. SCHUBIGER Haushalt mit Hauptsitz in St. Gallen wurde 1955 gegründet, ging 2013 in die RS Vertriebs AG über und wurde im Jahr darauf vom Detailhandelsriesen Coop übernommen. Die eigenständig agierende RS Vertriebs AG beschäftigt derzeit rund 220 Mitarbeitende. Ein Grossteil arbeitet stationär in einer der drei SCHUBIGER-Filialen oder ist als «fliegender» Service- sowie Auslieferntechniker unterwegs.

«Fliegend ist gut, denn seit Neuestem sind wir mit dem Vito 114 CDI unterwegs», sagt Dennis Tatasciore, Leiter Technik und Führungskraft. «Es fühlt sich nahezu wie Fliegen an. Das Team genießt sowohl Fahrkomfort und Handling als auch die grosszügigen Platzverhältnisse. Jeder ist voll des Lobes.»

Bei SCHUBIGER Haushalt steht der Service- und Beratungsdanke im Vordergrund. Und so individuell wie die verschiedenen Haushaltprodukte sind, so individuell sind auch Beratung und Ser-

vice. Entsprechend individualisiert ist der Innenausbau ihrer neuen Vito: «Es ist das ideale Fahrzeug. Alle unsere Bedürfnisse wurden berücksichtigt und der vorhandene Platz perfekt ausgenutzt», freut sich das Geschäftsleitungsmitglied.

Jährlich meistert jeder einzelne von ihnen eine Streckenleistung von rund 35 000 Kilometern. «Wir verlangen den neuen Vito einiges ab. Sie sind doch sechs Tage die Woche im Einsatz», so Dennis Tatasciore. «Es sind aber schliesslich auch einwandfreie Material- und Personentransporter und zudem stets in einem Top-Zustand», führt er weiter aus.

Alle neuen neun profitieren von einem Wartungs- und Reparaturvertrag über sechs Jahre oder bis zu einer Laufleistung von 210 000 Kilometern: «Wir können anfallende Fixkosten genau berechnen und entsprechend budgetieren.» Nebst Planungssicherheit bietet der Wartungs- und Reparaturvertrag einen weiteren Vorteil: den überdurchschnittlich hohen Werterhalt. Und dass die Mercedes-Benz Serviceumfänge genau auf die Kundenbedürfnisse zugeschnitten sind, ist naturgemäss ein Vorteil. ■

www.schubiger-online.ch